



## Gemeinsam ans Ziel

Sind Sie ein/e Fachspezialist/in im Bereich IT/CISCO?  
Wünschen Sie eine berufliche Veränderung und suchen Sie einen Berater, der Ihre Anliegen und Interessen gegenüber den verschiedenen potenziellen Arbeitgebern vertritt?  
Suchen Sie einen professionellen, zielorientierten und effizienten Bewerbungsprozess?

**Wir sind Ihr Partner – wir vertreten Ihre Wünsche und Interessen bei den Unternehmen**

Mehr über die Dienstleistungen und Vorteile einer solchen Partnerschaft erfahren Sie unter diesem

Link: <http://www.dp-consulting.ch/#!bewerber/c1cc9>

\*\*\*

- Schlägt Ihr Herz schneller, wenn es um Netzwerkprodukte geht?
- Sind Sie der geborene Teamführer, der selber auch anpacken kann?
- Suchen Sie ein dynamisches Team mit einem ausgezeichneten Chef?
- Suchen Sie kurze Entscheidungswege und wollen Sie in Ihrem Umfeld was bewegen können?

Unsere internationale Auftraggeberin in Zürich hat einen ausgezeichneten Ruf, wenn es um den Vertrieb/Vermarktung für Informations- und Kommunikationstechnologie geht. Seit Jahrzehnten darf sich die Unternehmung wachsender Beliebtheit auf dem Schweizer und EU und Weltmarkt erfreuen. Dank der nachhaltigen Führung werden weitere Expansionen auf den Märkten vorangetrieben. Um dem Wachstum und der Qualität weiterhin gerecht zu werden suchen wir exklusiv und per sofort eine Persönlichkeit in der Rolle als:

## BDM / BRANDMANAGER CISCO 100% (w/m)

### Ihre Aufgaben:

- Steigerung des Umsatzes mit Cisco-Produkte im Bereich Netzwerk, Security und Datacenter
- Erstellen und Erfassen von Angeboten und Offerten
- Fachliche Teamführung
- Beratung von Cisco-Produkte telefonisch, vor Ort beim Reseller/Endkunden
- Erstellen von Verkaufsplänen, Durchführung von Kampagnen, Promotionen und Trainings (intern wie extern)
- Übernahme verschiedener Koordinationsaufgaben zwischen dem Management, Reseller und dem Hersteller
- Teilnahme an Herstellermeeting, Schulungen und Informationsveranstaltungen
- Kontinuierliches Vertiefen der Produkt- und Technologiekenntnisse

### Ihr Profil:

- Kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung (Wirtschaftsinformatiker, Verkaufskoordinator, Uni, FH etc.)
- Minium 2-3 Jahr Arbeitserfahrung im IT Umfeld als BDM, PM, Key Account Manager (Reseller, Distribution oder Hersteller)
- Erfahrung im Verkauf und Beratung von Netzwerkprodukte
- Erfahrung in der Teamführung (von Vorteil)
- Exakte und flexible Arbeitsweise sowie Teamplayerqualitäten
- Deutsch / Muttersprache, gute mündliche und schriftliche Englischkenntnisse, (Französisch von Vorteil)
- Alter 25-35 Jahre

### Ihnen wird geboten:

- Sie repräsentieren eine Weltfirma
- Betreuen ein attraktives Produkteportfolio das für Qualität und Innovation steht
- Ihnen wird eine Stelle in einem aufstrebenden Unternehmen geboten
- Sind sehr selbständig in der Aufgabenerledigung
- Teamführung
- Geniessen höchstes Vertrauen von Ihrem Vorgesetzten
- Spannendes und vielfältiges Tätigkeitsfeld
- Ideen einbringen und umsetzen können
- Attraktives Salär, gute Sozialleistungen sowie Entwicklungsmöglichkeiten



DP CONSULTING  
Human Resources



**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Arbeitszeugnisse, Lohnvorstellungen) mit Foto (bitte nur per E-Mail) an den unten stehenden Branchenverantwortlichen. Wir freuen uns auf Sie.

DP Consulting AG  
Herr Dragan Popovic

Blegistrasse 1  
6343 Rotkreuz  
0041 41 790 77 01  
0041 79 740 10 51

[bewerbung@dp-consulting.ch](mailto:bewerbung@dp-consulting.ch)

<http://www.dp-consulting.ch/index.cfm?&js=1>