

# 元気企業

The remarkable  
fine company

SOHOワーカーと企業をつなぐ  
コーディネート事業に取り組む  
有限会社SOHO総研。  
現在、Webサイトを利用した  
人材紹介を展開中の同社に  
戦略の狙いと将来の展望を聞く。

## Webサイトを通じて築く 企業とSOHOをつなぐ道

シリーズ

第06回

有限会社SOHO総研



### 情報発信から実現する 優れた人材の集積地作り

より情報を探めるための  
会える距離を大切にする

SOHOとは、会社に属さず  
自宅や小規模なスペースをオフィ  
スにするワークスタイルのこと。  
SOHOが収入を得るには、仕事  
を発注する企業の存在が必要に  
なる。SOHOと企業をつなぐコ  
ーディネート事業に取り組むのが  
有限会社SOHO総研(牛糸千鶴  
社長)だ。現在、広島県近郊に住  
む約400名のSOHOとタイア  
ップする。「SOHOの方と私た  
ちが理解を深めるため、ネット上  
だけでなく直接会って交流できる  
距離を大切にしています」。牛糸  
社長はSOHOの在住地域が限定  
されている理由をこう語る。企業  
が求める人材の的確なコーディネ

**COMPANY DATA**  
本社所在地○広島市西区柳木町  
設立○2002年1月  
資本金○300万円  
事業内容○SOHOコーディネート事業、  
SOHOのプロデュース、  
SOHOの共同オフィスの運営  
URL○<http://www.so-so.co.jp>



The remarkable fine company

ーーのためにも、SOHO一人ひとりと実際に会い、能力や人情を把握することが重要になつてくる。同社の事業は、SOHOとの信頼関係のもとにあるといえる。

### SOHOが持つプロの技術を サイトを通じて発信

同社が運営するWebサイト「SOHOプロダクション広島」には、現在約50名のSOHOの紹介記事が掲載されている。掲載対象は「実務経験を持つプロ意識の高いSOHO」のみ。「優れた技術を持つ人たちを紹介すること

は、企業が抱くSOHOのマイナスイメージの改善、SOHO全体の信頼性向上につながります」。牛来社長はサイト運営にこめる想いを語る。記事は実際に取材をして作成するため、記事内容のほか個人の人柄も見える内容の深いものになっている。SOHO個の営業手段としても、会議室にも安心して仕事を依頼できる有効なツールといえるだろう。今年度中に300名の登録を目指し、将来は「どんな仕事でも発注ができる」と言われるSOHOの集積地的サイトへ発展させていく予定だ。



【SOHOプロダクションを通して、初めてSOHOへ仕事を依頼された企業から「専門家でいい仕事をしてくれた。今後もお願いしたい」と評価の言葉を聞いたときだけ、本当にうれしかったですね】と牛来社長はサイト運営の意図を語る。

### 出会いを将来へつなげ 道なき道を開拓し続ける

設立からの1年余りを牛来社長はこう振り返る。「同事業を興する会社は全国でも少ないため、何もないところに道をつくるようなものでした。それはこれからも同じです」。今後はより多くのSOHOと出会い、企業との面接面接を重ねながら、事業の立ち上げを目指す。同社がコアディネートした大勢の広島のSOHOが、全国で活躍する日はそう遠くないだろう。