

- **ANALISTA COMERCIAL (Argentina, BsAs, CABA, Zona Luna Park, OnSite)**

- **PROPÓSITO DEL PUESTO**
Acompañar al área comercial generando información, análisis y material soporte a la estrategia del negocio.

- **APORTE DE VALOR:**
 - Actualizar la información y CRM.
 - Analizar la misma y confeccionar reportes predictivos y evolutivos.
 - Apoyar con información y análisis el armado de propuestas comerciales.
 - Asistir, acompañar y facilitar la dinámica del equipo de trabajo.
 - Proponer ideas, analizar su factibilidad e implementar según lo acordado.

- **VALORES, EXPERIENCIA Y HERRAMIENTAS**
 - Profesionalismo: responsabilidad y compromiso y credibilidad técnica.
 - Relaciones interpersonales: habilidad para establecer vínculos internos y externos.
 - Criterio analítico: leer datos y generar escenarios.

 - Formación: Preferentemente estudiante y/o graduado universitario de Administración de empresas, comercialización, actuario y/o afín. Será un plus contar con especialización en Business Intelligence.

 - Conocimiento del ciclo comercial de empresas de servicios intangibles preferentemente de software. Dominio de Excel, power point base de datos, plataformas comerciales CRM y herramientas de marketing automation.

 - Experiencia de 1 año en puestos similares.

- **PROPUESTA DE VALOR**
Flexibilidad.
Idioma Incompany.
Desarrollo profesional.
Plataforma de Descuentos.
Prepaga.
Capacitación.
Otros.

ENVIAR MAIL: contacto@quartadimension.com.ar