

目指せ！
展示会の
わらしべ長者

展示会に出展するなら 絶対に押えたい！ 展示会事前準備勉強会



講師自ら実践し、1億円の大型受注を獲得したノウハウを公開！

ビジネス展示商談会には、情報を求める人やビジネスチャンスが集まってきます。あなたもチャンスを掴むためにブース出展の準備をしているかもしれませんね。

しかしブース出展はコンパニオンを雇ったり、派手な演出をするのが目的ではありません。受注を獲得してこそですよ。

本セミナーではコストをかけないPRの工夫や、売り上げや受注につながる実践的な展示方法をお伝えします。

ぜひ、こんな方に聞いていただきたいです

- ◎新製品を開発する計画がある
- ◎展示会に出展するメリットを知りたい
- ◎新規事業を始める予定がある
- ◎もっと売り上げを増やしたい
- ◎新製品を売れるようにしたい
- ◎効果的なPR・宣伝の仕方を知りたい

第11回 10月18日(金)・第12回 11月18日(月) 15:30～17:00

講師の多和田氏は来場者の心に刺さるブースをとことん考えて実践してきました。展示会出展で1億円の契約や半年分の受注を獲得したりしています。このセミナーでは**大型契約を取り付けるコツ**を具体的に解説して頂きます。



付加価値創造合同会社
代表 多和田 博
<http://fukakachi.biz>

- 受講料：5千円（5千円相当の個別コンサルティングクーポンつき）
- 主催：付加価値創造合同会社、Team N+1
- 参加お申込み：右のQRコードから またはメール moukeru@fukakachi.biz
電話 090-3953-6101（多和田）にて



■会場：OSpace（オースペース）名古屋市中区大須4-1-11 2F <https://hitouch0520.wixsite.com/ospace>
地下鉄名城線矢場町駅4番出口から徒歩3分、名古屋高速東別院ICから車で3分（近隣に有料駐車場あり）