

CURSOS Y TALLERES EJECUTIVOS PARA EL DESARROLLO EMPRENDEDOR Y EMPRESARIAL 2019 -2020

TALLERES ESPECIALIZADOS DE ACUERDO AL DIAGNOSTICO DE NECESIDADES DE CAPACITACIÓN EN LA EMPRESA GUANAJUATENSE

No	Nombre	Curso / taller	Duración	Dirigido a	Temas críticos del curso	Objetivo
1	Las mejores prácticas de mi ramo industrial para la generación de cadenas productivas para el fomento a la competitividad.	Taller coaching	16 hrs.	Empresarios de un mismo ramo industrial o comercial	<ul style="list-style-type: none"> * Generación y alcance de cadenas productivas *Competitividad y productos estrella para la producción *Trámites para el desarrollo de cadena de productores *Canales de comercialización *Proveeduría efectiva para unión de productores 	Generar sinergia y redes entre productores y proveedores del mismo sector para compartir experiencias, buenas prácticas, alianzas y trabajo en equipo para el fomento a la creación de cadenas productivas.
2	Formación de equipos de trabajo dinámicos	Taller	8 hrs.	Empresarios y trabajadores del sector público y privado.	<ul style="list-style-type: none"> *Trabajo en equipo *Equipos de alto desempeño *Trabajo en el esquema de liderazgo *Solución de conflictos en el área de trabajo 	Lograr equipos de trabajo dinámicos y proactivos dentro de un ambiente productivo de sinergias que trabaja por resultados y efectividad en la producción y competencia.
3	Administra y trabaja con finanzas sanas en la empresa (familiar o de asociación)	Curso-taller	8 hrs.	Empresarios, emprendedores y amas de casa.	<ul style="list-style-type: none"> *Riesgos de la empresa en descapitalización *Control de riesgos financieros *Uso de formatos de control financiero básico *Mejores prácticas de un buen administrador en la mipyme 	Fomentar la cultura de las finanzas sanas en la empresa y el hogar, para eficientar la producción y generar ahorro e inversión, pretendiendo lograr un patrimonio seguro y libre de riesgos.
4	Simulador de negocios (Fundación E y Cash Flow)	Curso-taller	5 hrs.	Emprendedores, empresarios,	<ul style="list-style-type: none"> *Conocimiento y funcionamiento de la empresa en sus cuatro áreas 	Aprender las técnicas y mejores prácticas seguras para encontrar la libertad financiera en el mundo de los negocios (juego de la rata CASH FLOW).

5	Vamos a Emprender! TALLER DE PREINCUBACIÓN DE NEGOCIOS	Curso-taller	12 hrs.	Emprendedores que y público en general que ya cuentan con conocimientos de algún oficio o actividad productiva.	inversionistas y profesionistas. del conocimiento (finanzas, mercado, producción y administración)	Conocer el verdadero sentido de la independencia laboral y financiera para despertar el espíritu emprendedor en los negocios. Con este curso-taller, arrancarás tu negocio de manera segura y sin riesgos, además de obtener opciones de financiamiento para impulsar tu idea de negocio.
6	Adaptación al cambio, motivación y actitud positiva en el trabajo	Curso-taller	8 hrs.	Empresarios y trabajadores del sector público y privado.	*Retos del entorno para el emprendimiento *Liderazgo positivo para los negocios *Trabajo en equipo *Positivismo laboral	Concientizar sobre los beneficios de trabajar en un ambiente innovador y motivador que retan a la incertidumbre que genera malas actitudes, negativismo y aislamiento laboral que reduce la productividad e innovación en las organizaciones.
7	Taller "Desarrolla tu Plan de negocios"	Taller	40 hrs.	Emprendedores, empresarios e inversionistas.	*Uso del software Intecplan para el desarrollo de negocios	Guiar al emprendedor en la generación de un plan de negocios efectivo para la obtención de créditos productivos e incubación de negocios.
8	Finanzas para no financieros	Taller	12 hrs.	Todo público	*Educación financiera *Juego del Cash Flow *Documentos básicos para el control financiera en la empresa	Aprender el adecuado uso de las finanzas personales apoyándose de herramientas (hojas de cálculo) para la adecuada administración de recursos financieros en la empresa y la familia.
9	Solución de errores y problemas más comunes en la empresa	Curso-taller	12 hrs.	Empresarios y consultores de empresas	*Casos de éxito empresarial *Mentoría y coacheo efectivo *Errores más comunes del empresario *Herramienta y estrategia efectiva para la solución de problemas	Dar ideas de solución a los problemas más comunes que se originan en las empresas que comúnmente dañan el proceso de crecimiento y sucesión de los negocios familiares con futuro.
10						

11	Diagnostica y mejora a tu empresa	Taller	12 hrs.	Empresarios y consultores de empresas	<ul style="list-style-type: none"> *Diagnóstico DNC para mipymes *Herramienta “M2” para el análisis y diagnóstico empresarial *Análisis e interpretación de resultados 	Conocer los beneficios de diagnosticar la eficiencia productiva de la empresa para descubrir las problemáticas específicas que la aquejan, esto, a través de la utilización de un programa básico de diagnóstico y análisis empresarial y la manera de tomar decisiones correctas.
	INCUBAKID’S	Taller	40 hrs.	Niños emprendedores De 7 a 13 años de edad.	<ul style="list-style-type: none"> *Desarrollo de un producto fácil de comercializar *Educación financiera, de mercado, productiva, administrativa y innovación *Ideas de negocio para emprender *Montaje de una empresa real 	Fomentar la cultura emprendedora a través de una metodología probada en educación financiera, que conlleve al emprendedor a conocer el verdadero sentido de emprender un negocio a temprana edad, aprendiendo acciones importantes sobre la valoración al dinero, ahorro, e inversión para fomentar la mentalidad del autoempleo en nuestro país.
	Emprendiendo con experiencia	Curso-Taller	12 hrs.	Trabajadores Jubilados	<ul style="list-style-type: none"> *Panorama del emprendimiento en personas jubiladas *Educación financiera, productivas, administrativa y de mercado *Simulación de negocios *Ideas de negocio para emprendedores con experiencia laboral. 	Desarrollar negocios de acuerdo a las capacidades técnicas y/o cognitivas de los trabajadores Jubilados o en proceso para emprender negocios de manera segura y con bajo riesgo económico.

CURSOS ESPECIALIZADOS DE ACUERDO AL DIAGNOSTICO DE NECESIDADES DE CAPACITACION EN LA EMPRESA GUANAJUATENSE

No.	Nombre	Curso / taller	Duración	Dirigido a	Temas críticos del curso	Objetivo
1	Profesionalización de la empresa familiar	Curso	12 hrs.	Empresarios y emprendedores	<ul style="list-style-type: none"> *Contexto de la empresa familiar *Las mejores prácticas de la administración de la empresa *Estructura de gobierno de la empresa familiar *La sucesión en la empresa familiar 	Mejorar las condiciones de la empresa, con el objetivo de procurar una sucesión fuera de incertidumbre que ponga en riesgo el patrimonio familiar.
2	Formas e ideas de negocio para invertir	Curso	8 hrs.	Emprendedores e inversionistas	<ul style="list-style-type: none"> *Contexto de negocios en Guanajuato *Negocios con futuro *Ideas y opciones de negocio *Educación y planeación financiera *Modos de inversión de alto y bajo riesgo *Vinculación financiera 	Conocer las múltiples oportunidades de negocio que existen en la región, para realizar una adecuada inversión fuera de riesgo patrimonial, a través de una orientación profesional y asertiva.
3	Plan de mejora basado en la innovación en la empresa	Curso	8 hrs.	Empresarios y emprendedores	<ul style="list-style-type: none"> *Contexto de la empresa dinámica *Innovación en la empresa *Desarrollo y prospectiva de productos innovadores *Pensamiento creativo e innovador *Estilos y perfiles de la gente altamente creativa e innovadora 	Conocer la importancia de la innovación en la empresa y las múltiples ideas para llevar a cabo el proceso de transformación en los negocios mediante la aplicación del merchandising estratégico para la mejora en las ventas.
4	Calidad y servicio al cliente	Curso	12 hrs.	Todo público	<ul style="list-style-type: none"> *Calidad en productos y servicios *Calidad en la gente *El cliente y sus necesidades ilimitadas *Servicio de post venta *Servicio al cliente de resultados 	Conocer los beneficios del adecuado manejo del servicio al cliente, así como también, saber las técnicas apropiadas para incrementar las ventas a través de un servicio proactivo y funcional que de valor agregado a los clientes.
5	Calidad es la Gente	Curso	8 hrs.	Empresarios	<ul style="list-style-type: none"> *Equipos de alto desempeño *Actitud positiva ante el trabajo *Liderazgo 	Concientizar al empresario sobre los beneficios de contar con un capital humano

					*Calidad en la gente	valorado y motivado para el logro de la eficiencia y eficacia productiva en todo nivel.
6	Las 5 S's de la calidad en la empresa	Curso	8 hrs.	Empresarios, consultores y emprendedores	<ul style="list-style-type: none"> *Herramientas efectivas de la calidad *Las 5 Ss de la calidad *Aplicación de las 5 Ss en la empresa *Concientización de la herramienta en la empresa 	Comprender los beneficios de aplicar la metodología de las 5's para iniciar la transformación de la empresa hacia una cultura de calidad productiva-organizacional.
7	Buenas prácticas de manufactura	Curso	8 hrs.	Empleados maquiladores y empresarios	<ul style="list-style-type: none"> *Mejores prácticas de la manufactura en la empresa *Ejemplos reales de su aplicación en la industria 	Mejorar los estándares de calidad en la empresa, a partir de la eficiencia operativa que toma en cuenta las mejores prácticas de manufactura.
8	Análisis de Riesgos y Puntos Críticos de Control (HACCP)	Curso	8 hrs.	Empleados maquiladores y empresarios	<ul style="list-style-type: none"> *Mejores prácticas del control HACCP en la empresa *Calidad en el desarrollo de productos *Ejemplos reales de su aplicación en la industria *Control de riesgos en el proceso de producción 	Mejorar los estándares de calidad en la empresa, a partir de la eficiencia operativa que toma en cuenta las mejores prácticas de manufactura.
9	Que hacer financieramente con mi liquidación y/o retiro para mantenerme activo en una actividad económica independiente?	Curso	8 hrs.	Jubilados y desempleados emprendedores	<ul style="list-style-type: none"> *Planeación financiera *Plan de vida productiva después de los 45 años *Ideas de negocio *Capitalizando el conocimiento y experiencia generada *Control de riesgo financiero y educación financiera *Plan de negocios *Vinculación financiera 	Que el participante reflexione y actúe sobre el abanico de oportunidades que tiene de emprender su propio negocio después de haberse retirado de la empresa donde laboró, así como también conocer las múltiples ideas de negocio que existen para continuar con su vida productiva llena de oportunidades con el mínimo riesgo financiero.
10	Administración eficiente de la empresa familiar	Curso/taller	12 hrs.	Empresarios	<ul style="list-style-type: none"> *Cultura de las buenas prácticas en la empresa familiar *Solución de conflictos en la empresa familiar *Eficiencia productiva en la empresa *Gobiernos de la empresa familiar *Plan de sucesión en la empresa 	Que los participantes cuenten con las herramientas y conocimientos necesarios para hacer frente a situaciones reales durante la administración de una empresa familiar, potenciando la posibilidad de éxito y crecimiento en un esquema profesional, efectivo y de sucesión.

11

<p>Liderazgo en la empresa</p>	<p>Curso/taller</p>	<p>8 hrs.</p>	<p>Público en general</p>	<ul style="list-style-type: none"> *Liderazgo en la empresa *Conductas que liberan el liderazgo *Las buenas practicas del liderazgo aplicado en la empresa *Solución de problemas y unidad laboral *Trabajo en equipo y grupos de trabajo altamente eficientes 	<p>Identificar e impulsar la formación y facultades de liderazgo en los empresarios y/o trabajadores para el logro de sinergias enfocadas a la mejora productiva.</p>
<p>Cómo ser madre empresaria sin descuidar a la familia</p>	<p>Nuevo /curso-taller</p>	<p>10 hrs.</p>	<p>Público en general</p>	<ul style="list-style-type: none"> *Desarrollo de productos o servicios caseros de calidad *Educación financiera, productiva, administrativa y de mercado *Solución de riesgos en la empresa *Marketing (e-commerce) para inexpertos *La innovación en productos caseros *Fuentes de financiamiento 	<p>Construir las bases de un negocio particular de manera sencilla y con la libertad de atender a la familia y empresa al mismo tiempo, con la finalidad de obtener una fuente de recursos adicional para la familia sin problemas, conflictos y preocupaciones.</p>
<p>Cómo empezar tu negocio con menos de tres mil pesos</p>	<p>Nuevo/curso-taller</p>	<p>16 hrs.</p>	<p>Público en general</p>	<ul style="list-style-type: none"> *Desarrollo de productos o servicios caseros de calidad *Educación financiera, productiva, administrativa y de mercado *Solución de riesgos en la empresa *Marketing (e-commerce) para inexpertos *La innovación en productos caseros de alto valor 	<p>El objetivo es desarrollar un negocio con poca inversión y de grandes resultados, generando opciones de negocio para invertir con el mínimo de \$3,000.00, a partir del análisis de mercado en la región Laja Bajío.</p>
<p>Cómo implantar un programa de emprendimiento en Instituciones de educación privada y pública</p>	<p>Nuevo/curso-taller</p>	<p>32 hrs.</p>	<p>Público en general</p>	<ul style="list-style-type: none"> *Metodología de emprendimiento para organizaciones educativas *Modelo de emprendimiento para instituciones de educación *Puesta en marcha del programa de emprendimiento para instituciones de educación 	<p>Desarrollar un programa efectivo de emprendimiento para estudiantes de primaria, media superior y superior, a través de la metodología efectiva del Silicon Valey para desarrollo de negocios emprendedores y altamente productivos.</p>
<p>Reinventando en los servicios</p>	<p>Nuevo/curso-taller</p>	<p>10 hrs.</p>	<p>Público en general</p>	<ul style="list-style-type: none"> *Calidad total en y para los clientes internos y externos 	<p>Mejorar, implementar, innovar y revolucionar las mejores prácticas del servicio al cliente en</p>

	<p>prestados al público o clientes</p>		<ul style="list-style-type: none"> *Innovación en servicios de la empresa para la mejora *Diferencia entre servicios públicos y privados que proponen calidad *Calidad en el servicio sin presupuesto 	<p>instituciones públicas y privadas para la satisfacción total de los clientes</p>
<p>“Ventas perras” para todo tipo de servicio o producto</p>	<p>Nuevo/curso-taller 8 hrs.</p>	<p>Público en general</p>	<ul style="list-style-type: none"> *Liderazgo *Negociación *Trabajo en equipo *Objeciones *Manejo del enojo y conflictos *Innovación en el sistema de ventas *Las mejores prácticas en la venta *Ventas agresivas mediante la negociación efectiva 	<p>Mejorar las ventas en todo terreno para el aumento de ingresos en la empresa</p>

SERVICIOS DE CONSULTORIA

No.	Nombre del servicio	Entregable	Duración	Cupo	Dirigido a	Inversión	Objetivo
1	Imagen corporativa para micronegocios	Diseño de logo, lona y tarjetas de presentación.	5 Días	N/A	Empresario	Actualizando	Desarrollar un paquete promocional y publicitario para incrementar las ventas a través del posicionamiento de marca y/o representatividad dirigida.
2	Análisis y diagnóstico de la empresa	Diagnóstico, análisis y propuesta de estrategias para la toma de decisiones	5 Días	N/A	Empresario	Actualizando	Conocer la utilidad de un sistema amigable de análisis que permite evaluar acciones de las principales áreas de la empresa y detectar oportunidades de mejora para mejorar la competitividad.
3	Plan de negocios	Plan de negocios completo	40 Días	1-25	Empresario o grupo de productores	Actualizando	Desarrollo completo del plan de negocios para la obtención de créditos productivos en el sector público y privado.
4	Análisis sectorial para la creación de cadenas productivas	Capacitaciones y agrupaciones productivas para fomento a la competitividad.	3 meses	25	Grupo de productores	Actualizando	Estudio de factibilidad para la creación de cadenas productivas en la región.
5	Estudio de mercado	Reporte de estudio de mercado para la toma de decisiones.	40 Días	1-25	Empresario o grupo de productores	Actualizando	Estudio de mercado para la creación de nuevas unidades de negocio, financiamiento o de factibilidad.
6	Programa "Emprendedor rural"	Taller	50 hrs.	25	Emprendedores y productores rurales	Actualizando	Motivar al emprendedor rural a producir y/o comercializar sus productos de origen a través de la asesoría especializada y aportación de ideas básicas para dar ese primer paso al mercado urbano.

*****LOS CURSOS SON REALIZADOS POR EXPERTOS CONSULTORES Y CERTIFICADOS POR ORGANISMOS FEDERALES / EL COSTO NO INCLUYE I.V.A.