



個人介紹

來自新加坡的徐耀權 - 是一位擁有22年資歷的MDRT百萬圓桌終身會員

他有位漂亮賢慧的太太Nancy，與兩個可愛的小孩Myra和Egan

1996年

畢業於新加坡國立大學，耀權背著家人與朋友的反對加入保險業

1997年

以新人之姿首度達成美國MDRT百萬圓桌會員

2000年

成功招募第一個成員

2002年

成立小組擔任金融部經理

2004~2005年

擔任百萬圓桌第十四屆主席

2003~2006年

創下公司連續四年『頂尖經理獎』的紀錄

團隊中『20%為百萬圓桌會員，60%榮獲公司優秀獎』

2007年

晉升金融服務部總監

2010年

晉升金融服務部執行總監

2012~2013年

擔任公司金融部董事會主席

至今已在全世界15個國家及50個城市發表演講，其中更於2015、2016、2019、2020年獲邀至MDRT年會擔任講師

他的作品“Work of Heart 心”也在2019年五月推出



徐耀權老師演講經歷
2005~2019年間擔任以下國家之演講嘉賓
中國、韓國、台灣、印尼、香港、菲律賓
汶萊、越南、新加坡、馬來西亞、柬埔寨

- 2005年 台灣MDRT DAY演講嘉賓
- 2005 ~ 2006年 世界重疾保險大會 (Toronto) 演講嘉賓
- 2006年 新加坡MDRT Day 演講嘉賓
- 2008年 馬來西亞吉隆坡『紀念大東方百年最後衝刺』演講嘉賓
- 2009年 新加坡大東方成就日演講嘉賓
- 2009年 香港英國保誠MDRT DAY 演講嘉賓
- 2009年 中國成都MDRT Roadshow 演講嘉賓
- 2009年 中國MDRT DAY 演講嘉賓
- 2009年 新加坡大東方Agency Kick-Off 演講嘉賓
- 2010年 第32屆新加坡全國保險代表大會(IFPAS) 演講嘉賓
- 2010年 台灣保德信MDRT Day 演講嘉賓
- 2012年 大東方規劃師研討會演講嘉賓
- 2013年 新加坡大東方成就日演講嘉賓
- 2012年 Manulife ASEAN Summit 演講嘉賓
- 2012、2014年 印尼大東方演講嘉賓
- 2013年 Manulife 柬埔寨 MDRT Day 演講嘉賓
- 2013年 香港GAMA研討會演講嘉賓
- 2013年 中國平安南區高手會演講嘉賓
- 2015年 New Orleans MDRT Annual Meeting 演講嘉賓
- 2016年 Vancouver MDRT Annual Meeting 演講嘉賓
- 2016年 印尼MDRT DAY 演講嘉賓
- 2017年 韓國MDRT DAY 演講嘉賓
- 2017年 台灣IFPA DAY 演講嘉賓
- 2018年 新加坡大東方Achievers' Day 演講嘉賓
- 2018年 馬來西亞MDRT DAY 演講嘉賓
- 2018年 印尼英國保誠MDRT Roadshow 演講嘉賓
- 2019年 馬來西亞華峰演講嘉賓
- 2019年 APLIC 亞太保險大會演講嘉賓
- 2019年 Miami MDRT Annual Meeting 演講嘉賓
- 2019年 Sydney MDRT Global Conference演講嘉賓

- **0900 – 0930** **Ice-breaker** 破冰活動
- **0930 – 1030** 三分之一的人生
- **1030 – 1045** **Break** 休息
- **1045 – 1215** **MARKSync™ Toolkit** 介紹
- **1215 – 1345** **Lunch** 午餐
- **1345 – 1415** **Recap** 回顧
- **1415 – 1545** 第一科目
Peak Performance through PMA
正面心態的威力
- **1545 – 1600** **Break** 休息
- **1600 – 1730** 第二科目
Step into Your Greatness
偉大的成就從我開始
- **1730 – 1800** **Conclusion for Day 1** 第一天總結

首日課程：108年12月7日星期六
上課地點：台北市忠孝東路四段230號9樓





- **0900 – 0930** **Recap** 回顧
- **0930 – 1030** 第三科目
Our Most Valuable Business Asset
建立優質的客戶群（上）
- **1030 – 1045** **Break** 休息
- **1045 – 1215** 第三科目
Our Most Valuable Business Asset
建立優質的客戶群（下）
- **1215 – 1345** **Lunch** 午餐
- **1345 – 1415** **Recap** 回顧
- **1415 – 1545** **A Social Miracle~Life Insurance**
社會奇蹟-人生保險
- **1545 – 1600** **Break** 休息
- **1600 – 1730** **MARKSync™ Toolkit** 總結
- **1730 – 1800** **Finale** 課程總結

次日課程：108年12月8日星期日
上課地點：台北市忠孝東路四段230號9樓

Introduction

課程介紹

Understanding the Business using the MARKSync™ Toolkit

如何運用 MARKSync™ Toolkit

Different Types of Producers

壽險顧問的級別

Minority Vs Majority

少數人與多數人

MARKSync Course Outline

課程大綱

Mindset

正面心態

- **Module 1: Peak Performance through PMA** 正面心態的威力
- **Module 2: Step into Your Greatness** 偉大的成就從我開始

Activity Management

活動管理

- **Module 3: Our Most Important Business Asset** 建立優質的客戶群
- **Module 4: Building the Systems** 建構行之有效的體系

MARKSync Course Outline

課程大綱

Routine

日常作習

- **Module 5: Business Best Practices** 精英的日常作習
- **Module 6: Habits of the Professionals** 專業人士的優良習慣

Knowledge

專業知識

- **Module 7: The Anatomy of the Sale** 銷售流程八部曲
- **Module 8: Focusing on the Focus** 焦點與重點

Skills

技能提升

- **Module 9: Understanding the Fundamentals** 領悟保險事業的基礎
- **Module 10: Essential Skills of Successful Selling** 成功銷售基本技能

Conclusion

課程總結

SETTING YOU UP FOR EARLY SUCCESS

建立成功的開始

CERTAIN SUCCESS IN SELLING

成功銷售之道

COMMON DENOMINATOR OF SUCCESS

成功人士的共同分母