

# VERTRIEBSLEITUNG GEBÄUDEREINIGUNG (M/W/D)



## TOP BENEFITS



ATTRAKTIVES  
GEHALTSPAKET &  
BONUS



HOHE WERTE-  
ORIENTIERUNG



HOCHWERTIGER  
DIENSTWAGEN



MARKT  
FÜHRER

Zur Besetzung einer aktuellen Vakanz suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Kunden mit Sitz in Duisburg eine/einen

## VERTRIEBSLEITUNG GEBÄUDEREINIGUNG (M/W/D)

für die regionale Gewinnung und Betreuung von Kunden im Bereich Unterhalts- und Sonderreinigung. Unser Kunde ist Teil eines marktführenden Familienunternehmens und spezialisiert auf den Bereich Facility Management. Das Segment Gebäudereinigung wächst seit Jahren kontinuierlich und benötigt professionelle und vertriebs- sowie abschlussfokussierte Verstärkung. Die Liebe zum Gebäudereiniger-Handwerk ist in allen Bereichen des Unternehmens spürbar. Wertschätzung, Vielfalt und Qualität sind wichtige Eckpfeiler der Unternehmensphilosophie. Marktführende Qualitätsmanagementsysteme helfen den tollen Teams vor Ort eine optimale Leistung zu erbringen. Unser Kunde verfügt über innovative Konzepte und wird mittels Ihrer Unterstützung nicht nur bestehende Kunden hervorragend betreuen sondern auch viele neue Kunden gewinnen. Sie verstehen es im besonderen Kundenbeziehungen auf- und auszubauen, komplexe Dienstleistungen einfach und begeisternd zu präsentieren sowie Verkaufsprozesse konsequent zum Abschluss zu führen.

Sie passen hervorragend ins Profil, wenn Sie bereits Vertriebserfahrungen und Erfolge vorweisen können, idealerweise in einem ähnlichen Umfeld tätig gewesen sind und Dienstleistungsvertrieb Ihr tagtägliches Geschäft ist. Eine regionale Reisebereitschaft setzen wir voraus. Die ausgeschriebene Aufgabe ist eine Vollzeitätigkeit und unbefristet.

Für Fragen wenden Sie sich bitte an [Stephan Kleffner](#) (+49 173 6244023).  
Senden Sie uns jetzt Ihren Lebenslauf mit dem Stichwort: [VLGBRDUI](#).

SALES PERFECT GmbH

Jasminstraße 11, D 40668 Meerbusch

Telefon +49 2150 9639 701 E-Mail [info@sales-perfect.de](mailto:info@sales-perfect.de)

SALES  PERFECT