

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

TECHNISCHER VERTRIEB IN DEUTSCHLAND UND INTERNATIONAL (HOME-OFFICE)

TOP BENEFITS



ATTRAKTIVES
GEHALTSPAKET,
BONUS & PKW



INDUSTRIE
CHEMIE



HOHE
REISETÄTIGKEIT
& HOMEOFFICE



ÜBER 150 JAHRE
FÜHREND AUS
BA-WÜ



KUNDENSEGMENT
FORST & GARTEN

Für unseren Kunden – einem traditionsreichen und innovationsstarken Spitzenunternehmen aus Baden-Württemberg - suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/einen

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

für den leidenschaftlichen Vertrieb von **technischen, biobasierten Schmierstoffen**. Sie betreuen mit hoher Fach- und Beratungskompetenz Ihre bestehenden Kunden und gewinnen neue Kunden in Deutschland und International dazu. Dabei agieren Sie Zielsicher als Bindeglied der jeweiligen internen und kundenseitigen Fachabteilungen und kennen die Anforderungen Ihrer Kunden sehr genau. Ihre Präsentationen und Angebote richten Sie an Kunden in den Bereichen **FORST & GARTEN** (Handgeführte Kleingeräte wie Motorsäge, Rasenmäher) und Hersteller und Betreiber von **GROSSMASCHINEN** (z.B. Vollernter).

Idealerweise verfügen Sie neben Ihrem technisch/wirtschaftlichen Studium bzw. einer vergleichbaren technischen Qualifikation bereits über nachweisbare Branchenkenntnisse (Forst & Garten, Schmierstoffe). Als erfahrener Vertriebsprofi oder Key Account Manager beherrschen Sie die deutsche und englische Sprache verhandlungssicher.

Werden Sie Teil einer begeisternden deutschen Unternehmensgeschichte.

Für Fragen wenden Sie sich bitte an [Stephan Kleffner](#) (+49 173 6244023).
Senden Sie uns jetzt Ihren Lebenslauf mit dem Stichwort: [KAMFOBIO](#)

Nach Zusendung Ihrer Unterlagen erhalten Sie eine E-Mail mit wichtigen Informationen zur Datenschutz- und Vertraulichkeitsvereinbarung.

SALES PERFECT GmbH

Jasminstraße 11, D 40668 Meerbusch

Telefon +49 2150 9639 701 E-Mail info@sales-perfect.de

